









	ቅጽ: fob ቅጽ cif cnf
ቅጽ:	ቅጽ
ቅጽ:	ቅጽ: 1 ቅጽ: 3-30
ቅጽ:	a. ቅጽ (4-7 ቅጽ) ቅጽ (ቅጽ)
	b. ቅጽ: ቅጽ
	c. ቅጽ: ቅጽ (15-30 ቅጽ) ቅጽ
ቅጽ:	ቅጽ



fqa:

q: 如何選擇合適的供應商?

a: 選擇合適的供應商是確保業務順利運行的關鍵。應考慮供應商的信譽、產品質量、價格競爭力、交貨能力及服務態度等因素。建議通過多種渠道進行考察，如參考同行評價、索取樣品、進行實地訪問等。

q: 如何與供應商建立長期合作關係?

a: 建立長期合作關係需要雙方的誠信與溝通。應定期與供應商進行溝通，了解其生產情況及市場動態。同時，應明確合作條款，如採購量、價格、交貨時間等，並建立完善的質量控制體系，確保產品質量穩定。

q: 如何處理供應商的質量問題?

a: 當遇到質量問題時，應立即與供應商聯繫，查明原因。如果是生產過程中的疏忽，應要求其立即採取糾正措施。如果問題嚴重，應暫停採購，並要求供應商提供合理的解釋及補償方案。同時，應加強對供應商的質量監控，防止類似問題再次發生。

q: 如何降低供應商的風險?

a: 降低供應商的風險需要採取多種措施。首先，應進行充分的市場調查，了解供應商的背景及信譽。其次，應簽訂嚴謹的採購合同，明確雙方的權利義務。此外，還應建立多元化的供應渠道，以分散風險。最後，應加強對供應商的日常監督與考核。

q: 如何選擇合適的支付方式?

a: 選擇合適的支付方式應考慮資金安全、交易便捷及成本等因素。常見的支付方式包括現款、銀行匯票、信用證、第三方支付平台（如Paypal）等。應根據具體的交易情況及供應商的信用狀況進行選擇。

q: 如何進行供應商評估?

: 供應商評估是選擇合適供應商的關鍵步驟。應建立一套科學的評估體系，包括財務狀況、生產能力、質量控制、交貨能力、服務態度等指標。評估方法可包括問卷調查、現場審核、第三方評估等。通過評估，可以全面了解供應商的實力及風險，為採購決策提供參考。

q: 如何處理供應商的價格波動?

a: 價格波動是市場中的常見現象。應與供應商建立靈活的價格機制，如定期調整價格、簽訂長期合約等。同時，應加強對市場價格的監測，及時了解價格走勢。在遇到價格波動時，應與供應商進行溝通，尋求合理的解決方案。

如何選擇合適的物流供應商?

A: Every 選擇合適的物流供應商是確保貨物準時、安全送達的關鍵。應考慮物流供應商的信譽、服務網絡、運輸能力、價格競爭力及客戶服務等因素。建議通過多種渠道進行考察，如參考同行評價、索取樣品、進行實地訪問等。同時，應簽訂嚴謹的物流合同，明確雙方的權利義務及服務標準。

如何選擇合適的倉庫?





## PACKAGE

1. OPP bag for each piece
2. Final packing with steel box or hard carton
3. Other package requested is available



opp bags



Bubble bag



carton box

## SHIPMENT

1. Delivery date depends on the quantity of order, as usual, 20 days after deposit.
2. Transportation: by express, UPS/DHL/Fedex/EMS/, or you can have your own forwarder.
3. Shipment cost is according to the destination, way and total weight of merchandise.



Order will be posted by DHL or UPS usually.

Normally item will arrive within 3-7 working days after being posted.



